

CÓMO SON NUESTROS ENCUENTROS DE NEGOCIOS ?

Las rondas de negocios, organizadas dentro del mercado Interno, son una herramienta eficaz en la medida en que brinda la oportunidad a las empresas de conocer nuevos horizontes comerciales que de otra forma sería casi imposible alcanzar, sin importar el tamaño de la empresa ya que esta es una oportunidad que acerca los mercados para todos los niveles empresarios.

En una jornada usted podrá sentarse a conversar en mesas individuales, preparadas para tal fin, con un mundo de empresarios de distintas localidades y provincias.

Podrá no solo vender sus productos o servicios sino también comprar mejor o realizar algún tipo de asociatividad, que solo se concretará con su participación.

COMO PARTICIPAR

1) INSCRIPCIÓN: Importante, completar la ficha de inscripción, fundamentalmente Oferta y Demanda, de no alcanzar los renglones es preferible anexar una hoja complementaria. **No olvidar que Ud. también, además de vender, utiliza insumos y servicios – demanda -**, por esto es importante que también complete estos Datos.

2) SOLICITUD DE ENTREVISTA: Cuando cerramos la Inscripción le enviaremos el listado de inscriptos y Ud. podrá solicitar no menos de 10 entrevistas con quien sentarse a conversar. **Esta ficha debe enviarla a nuestra organización 48 hs antes de la realización del evento, vía fax ó e-mail.**

3) QUE DEBO LLEVAR ? : Si bien es importante tener folletos, tarjetas personales o llevar sus productos, lo esencial es la **PARTICIPACIÓN ACTIVA**, donde Ud. conocerá a otros empresarios.

4) LA RONDA DE NEGOCIOS: Cuando Ud. se acredite, el día de la ronda **recibirá una agenda con las entrevistas que Ud. eligió y con los que eligieron sentarse con Ud.** Allí estará determinado a que hora y en que numero de mesa se realizara su entrevista.

6) ENTREVISTAS ESPONTANEAS: Además de su agenda nuestros asistentes lo ayudaran en todo el evento a realizar la mayor cantidad de entrevistas. **Las Entrevistas espontaneas son muchas veces la generadora de los contactos más importantes, siempre y cuando Ud. aproveche al máximo sus tiempos y participe activamente.**

7) LOS NEGOCIOS: La ronda de negocios les permite conocer mucha gente y hacer los contactos iniciales. Nuestra estadística real determina que los que participan cierran negocios un **25 % durante el encuentro y el 75 % restante cierra negocios en los cuatro meses siguientes.**

8) POR QUE DEBO PARTICIPAR ? : La problemática diaria que nos aqueja, no nos permite buscar nuevas oportunidades. Muchas veces a muy poca distancia hay un potencial negocio y dicha problemática no nos permite encontrarla. Dejar un día nuestras empresas es cada día más difícil.

Los mercados existen solo hay que buscarlos. Nuestra organización es la generadora del **ESCENARIO** de encuentro de todos los empresarios, pero su participación es la que materializa la posibilidad de transformar estos contactos en negocios. Aproveche todos los momentos, lunch, intervalos y resto de momentos libres y converse con alguien.

Los negocios aparecen cuando menos se lo espera. Conozca nuevas oportunidades, solo hay una manera, "PARTICIPANDO"